

珠三角投资与贸易分析

袁持平, 梁雯

(中山大学港澳珠江三角洲研究中心, 广东广州 510275)

摘要: 珠三角地区是外向型经济发展最早的地区, 凭借其毗邻港澳的地理优势, 珠三角与港澳之间的相互投资与贸易更进一步促进了三地间的经济发展与经济融合。本文分别从投资与贸易两个方面, 分析了珠三角地区与港澳间的投资与贸易的发展现状、发展历程、特点、所面临的问题, 以及进一步发展的政策建议。

关键词: 珠三角 港澳 投资 贸易

中图分类号: F752 **文献标识码:** A

一、引言

珠三角地区是我国最早对外开放的地区, 是外向型经济发展最早也最好的地区, 在我国对外贸易中占有非常重要的地位。自改革开放以来, 珠三角充分发挥了毗邻港澳的地理优势, 积极引进外资, 发展对外贸易, 使得珠三角与港澳的经济贸易往来越来越密切, 在制造业形成了港澳与珠三角之间“前店后厂”的产业分工体系, 珠三角外向型经济迅速发展, 粤港澳区域合作进程开启。

2003年3月和6月, 内地先后与香港和澳门分别签署了《内地与香港关于建立更紧密经贸关系的安排》、《内地与澳门关于建立更紧密经贸关系安排》(简称CEPA), 港澳与内地的经贸关系进入历史新时期。2008年7月签署的CEPA补充协议五赋予了广东在对港服务业开放中先行先试的权利。2008年底, 国家颁布了《珠江三角洲地区改革发展规划纲要》, 将与港澳紧密合作的相关内容纳入珠三角的发展规划, 要求珠三角“发展与香港国际金融中心相配套的现代服务业体系, 建设与港澳地区错位发展的国际航运、物流、贸易、会展、旅游和创新中心”, 提出从“推进重大基础设施对接、加强产业合作、共建优质生活圈和创新合作方式”等方面, 全方位推进珠三角与港澳更紧密合作。2010年和2011

年分别签署了《粤港合作框架协议》以及《粤澳合作框架协议》，港澳与珠三角的经济关系进入一个新阶段。

本文立足于港澳与珠三角经贸合作关系，分别从投资和贸易两个方面，对珠三角地区投资与贸易现状、发展特点、面临的机遇与挑战、发展策略、发展前景等方面，对珠三角地区进行投资与贸易分析。

二、珠三角区域投资分析

（一）珠三角投资总体现状和特点

1、广东省利用外资主要集中在珠三角地区

自20世纪80年代以来，珠三角区域以优越的地理优势良好的基础设施投资环境等因素吸引了大量的外商投资，通过对外商直接投资流入的历史阶段及来源地结构的考察，不难发现珠三角区域在吸引与利用外资方面在全国占有十分重要的地位。2010年，广东实际利用外资突破两百亿美元，达202.61亿美元，总量居全国第三，其中合同外资金额246.01亿美元，而珠三角合同外资金额213.49亿美元，实际利用外资金额183.47亿美元，合同外资金额和实际利用外资金额分别占全省的86.8%和90.6%；2011年和2012年，珠三角实际利用外资金额持续占广东省实际外资利用金额的90%左右。有关方面的数据也表明，港澳虽然经济总量不大，但来自港澳的外商直接投资占全国的比重是非常高的，而来自港澳的外商直接投资在投资区位的选择上表现出明显的“毗邻区域”的区域集聚的特点，即大部分外商直接投资是投在珠三角区域。

港澳企业在广东省投资主要集中在珠三角地区，按实际投资额排列依次为深圳、广州、佛山、东莞、惠州、江门、汕头、珠海、中山、肇庆等市，珠三角9市吸收港澳投资占总量的七成以上。广州和深圳发挥着巨大的中心城市辐射作用，广东省其他城市吸引外资受广州和深圳的影响较大，并随着距离的增大而递减。2011年，广东省实际利用外资为217.98亿美元，其中珠三角地区为195.29亿美元，占总投资的89.59%，在广东省的外商直接投资绝大部分都投向了珠三角地区，而相对落后的东翼、西翼和山区只占到了极少的部分。

2、港澳资份额大，外源型经济特点突出

毗邻港澳国际大市场是珠江三角洲获取外商投资的一个独特优势。由于到珠三角投资的外商大多为来自香港和澳门等地的中小型企业，故港澳对珠三角的投资是推动珠三角外商投资增长的主要动力。

近年来, 珠三角经济的外源型特点日益突出, 2011 年全年实际利用外商直接投资 1,962,857 万美元, 增长 6.44%。新签外商直接投资项目 1365 个, 合同外资额 2,984,025 万美元, 分别增长 27.07%和 39.78%。

珠三角区域外商投资的来源以港澳地区为主, 如表 1, 2011 年, 广东省实际利用外资总额为 2,179,836 万美元, 其中 1,403,028 万美元来自香港, 占 64.36%。

表 1 广东省实际利用外商投资的国别(地区) 分布

单位: 万美元

	1979-- 2011	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
实际利用 外资 总额	27,525, 231	1,223, 720	1,236, 391	1,451, 065	1,712, 603	1,916, 703	1,953, 460	2,026, 098	2,179,83 6
亚洲	20,538, 412	927,07 1	794,24 4	912,44 7	1,033, 526	1,266, 813	1,388, 529	1,486, 738	1,640,70 6
中国香 港	16,990, 574	744,82 6	582,36 1	680,94 6	830,29 5	1,054, 412	1,187, 737	1,291, 738	1,403,02 8
中国澳 门	578,936	26,137	28,579	39,639	41,565	33,228	31,869	30,189	36,685
中国台 湾	787,703	49,746	33,370	38,941	32,051	33,382	25,545	24,543	20,443
日本	987,050	30,852	94,365	72,930	60,364	52,910	63,389	51,044	69,398
新加坡	682,137	49,115	29,207	44,023	37,115	54,626	44,257	46,482	45,453
韩国	213,842	13,671	10,904	14,916	11,653	13,763	11,357	877	2,830
非洲	164,960	4,272	11,283	15,104	17,199	21,250	17,706	16,967	21,315
欧洲	945,193	38,643	83,276	54,655	46,672	44,392	42,299	78,703	75,363

数据来源: 广东统计年鉴

3、外资投资珠三角产业结构高度集中

在行业分布上, 外商投资主要集中在制造业、房地产业、批发和零售业。以 2011 年为例, 广东省制造业实际吸收外商投资 1,249,445 万美元, 占投资总量的 57.32%; 房地产业实际利用外资 285,077 万美元, 占外资总量的 13.08%; 批发和零售业实际吸收外商投资 210,378 万美元, 占投资总量的 9.65%, 如表 2 所示。

表2 广东省分行业外商投资统计(2011年)

指标	签订项目 (个)	合同外资额 (万美元)	实际利用外资 (万美元)
总计	7,035	3,469,238	2,179,836
农、林、牧、渔业	118	73,110	15,871
采矿业	2	1,687	2,146
制造业	3,474	1,933,930	1,249,445
电力、燃气及水的生产和供应业	15	86,862	52,136
建筑业	27	23,404	11,948
交通运输、仓储和邮政业	59	82,239	73,455
信息传输、计算机服务和软件业	143	46,519	51,166
批发和零售业	2,048	378,679	210,378
住宿和餐饮业	97	45,294	21,534
金融业	20	27,635	16,014
房地产业	69	283,982	285,077
租赁和商务服务业	640	287,331	116,014
科学研究、技术服务和地质勘查业	232	105,355	53,381
水利、环境和公共设施管理业	15	53,412	4,478
居民服务和其他服务业	50	15,446	6,248
教育	2	23	13
卫生、社会保障和社会福利业	1	1,334	2,167
文化、体育和娱乐业	23	23,046	8,350
公共管理和社会组织			15

数据来源:《广东统计年鉴》

(二) 香港对珠三角的投资

广东是香港在内地投资最集中的省份,据《广东省统计年鉴》数据分析,从1985年到2008年,广东省累计引进港商直接投资金额1344.1亿美元,占同期广东省累计引进外商直接投资金额2124.1亿美元的62.7%,而在从1979年到1995年期间,港商在广东投资比重更高,占同期广东引进外商投资金额的85%左右。这一时期,广东引进外商投资主要是港澳台商投资特别是香港投资。自1995年以后,广东引进外商投资逐渐多元化,但即使是在2001-2008年,港商在广东投资仍占广东引进外商投资的50%左右,位居绝对主导地位。

从广东引进香港直接投资占香港在内地投资比重看,香港不仅是广东最大外商投资来源地,而且广东还是香港在内地投资最集中的省份。据《广东省统计年鉴》、广东省统计信息网等数据分析,1979-2000年,香港对内地实际投资金额1485亿美元,其中对广东实际投资金额718.8亿美元,占48.35%;香港占广东外商实际投资金额的比重更高达60.7%。2001-2007年,香港对内地实际投资金额1371.4亿美元,其中对广东实际投资金额48.6亿美元,占35.5%;同期广东实际利用外商投资金额956.7亿美元,港商在粤投资占广东外商投资的比重仍达50.9%。

港商在广东投资主要集中在珠三角地区,历年来,港商在珠三角的投资占港商在广东总投资的90%左右。

1、香港对珠三角投资发展历程

香港的对外投资主要起步于20世纪70年代,此后香港的对外投资逐渐增加,到80年代初,香港已经成为一个资本的净输出地。随着中国的改革开放,经济特区的成立,以及经济特区的特殊优惠政策吸引,香港对中国内地的投资逐年增加,而且占到了香港对外直接投资的绝大部分。同时,香港对内地的投资也占到了内地外商直接投资的大部分。香港的直接投资主要投向了广东地区,绝大部分为珠三角地区。据统计,港商每年在广东省的直接投资占广东省实际利用外资的60%以上,香港是珠三角地区外资的供应方。

按投资总量来划分,香港对珠三角地区的直接投资的发展历程可分为3个阶段:

第一阶段:迅速启动期(1979—1990年)

这一阶段香港进入珠三角地区的直接投资开始有了质的增加,其主要有内外两方面的原因。外部原因是:从广东的政策因素看,1978年中国开始实行改革开放政策,对外资的进入限制开始放松,并且在广东率先实行特殊政策,而1979—1980年期间设立的4个经济特区有三个坐落在广东,这对广东尤其是珠三角地区吸引香港的直接投资有了最直接的促进作用。内部原因是:随着香港经济在20世纪70年代的快速起飞,香港的地价和劳动力价格不断上扬,使得制造业生产成本不断上升,导致香港本地的制造业竞争力下降,香港的产业结构面临大的转型挑战。为了保持制造业低成本的竞争优势,香港工业企业开始北上,在珠三角地区寻求低廉的劳动力成本和土地成本。从此,香港的制造业开始了一轮规模庞大的产业转移,把主要的加工工序搬到了广东特别是珠三角地区。这从早期香港对珠三角的直接投资大多是转承包方式可以看出。

这段时期的香港对珠三角的直接投资平均每年的增长率为30%左右,呈现出快速稳定的增长态势,尽管在1984年前后处于中英双方关于香港的主权回收的谈判阶段,使得香港的

前景不明朗，导致了香港对珠三角的直接投资有了一个短暂的停滞以外，其他时期都处于强劲的增长趋势下。

第二阶段：爆发膨胀期（1991——1994年）

1992年邓小平发表南巡讲话，中国改革开放的政策更加明朗和坚定，香港资金也更加看好中国大陆的发展前景，香港对珠三角地区的直接投资迸发出新一轮的热潮，从1991年到1994年香港的直接投资增长了6倍以上。随着对珠三角地区大规模的直接投资的增长，香港的产业结构也成功地获得了转型，香港的经济结构形成了现在的这种服务业为主体的比较高级的产业结构。

第三阶段：放慢调整期（1995年至今）

在1995年以后，港商对珠三角的投资基本上放慢了脚步，这与前段时期增长过快，现在需要一定的时间来调整有关。且在1999年首次出现了负增长，这与当时香港经历了97金融风暴之后的经济状况有关，也与香港的经济结构转型已成功的事实密切相关。

近年来，随着CEPA的签订，在力图实现粤港澳区域经济一体化的前景下，港商对珠三角的投资有望进入新一轮高速发展阶段。

2、港商在珠三角投资的区位分布及主要特点

香港不但是成熟且发达的世界经济和贸易中心，而且是高度开放的自由经济体。中国大陆实行改革开放政策后，香港率先将劳动密集型加工制造业转移到中国内地，特别是毗邻的珠三角地区投资。

从1986——2010年，广东省累计引进港商直接投资金额1574.7亿美元，占同期广东省累计引进外商直接投资金额的62.57%；而在1979——1995年期间，港商在广东投资更高达同期广东引进外商投资金额的85%左右。这一时期，广东引进外商投资主要是港澳台商投资，特别是香港投资。自1995年以后，广东引进外商投资逐渐多元化，但即使是在2001——2010年，港商在广东投资仍占广东引进外商投资的50%左右，位居绝对主导地位。

香港在广东投资又主要集中在毗邻香港并被称为香港“后花园”的珠三角地区。2009年港商在广东投资金额为105亿美元，其中港商在珠三角地区的投资便达到97亿美元，占比91.83%。同年珠三角外商直接投资金额178亿美元，珠三角外商投资占广东省外商投资金额的92.7%。因此，珠三角即使广东外商直接投资主要集聚地，也是港商在广东投资集聚程度最高的地区。

另外，港商在珠三角投资主要集中在毗邻香港的珠三角东部地区。珠三角9个城市从地缘区位上可分为深圳、东莞和惠州等毗邻香港的珠三角东部地区；广州、佛山和肇庆等珠三角中部地区；珠海、中山和江门等珠三角西部地区这三个板块。由于珠三角东部地区与香港山水相连、交通便利，香港向内地投资也首先越过罗湖口岸进入与之毗邻的深圳、东莞等地投资，因而珠三角东部地区成为港商在内地投资的首选和投资最集中的地域。

表3 1986—2010年广东省引进港资统计

单位：亿美元

年份	广东省外商直接投资	广东省港资	港资占外资比率	港资增长率
1986	6.4	6.2	0.96	
1987	5.9	5.0	0.84	-0.19
1988	9.2	8.4	0.91	0.68
1989	11.6	9.1	0.79	0.08
1990	14.6	9.9	0.68	0.09
1991	18.2	13.6	0.75	0.37
1992	35.5	30.4	0.86	1.24
1993	75.0	65.3	0.87	1.15
1994	94.0	77.7	0.83	0.19
1995	101.8	79.7	0.78	0.03
1996	116.2	83.9	0.72	0.05
1997	117.1	84.3	0.72	0.00
1998	120.2	81.3	0.68	-0.04
1999	122.0	73.4	0.60	-0.10
2000	122.4	74.5	0.61	0.01
2001	129.7	86.5	0.67	0.16
2002	131.1	86.2	0.66	0.00
2003	155.8	86.5	0.56	0.00
2004	100.1	50.1	0.50	-0.42
2005	123.6	58.2	0.47	0.16
2006	145.1	68.1	0.47	0.17
2007	171.3	83.0	0.48	0.22
2008	191.7	105.4	0.55	0.27
2009	195.3	118.8	0.61	0.13
2010	202.6	129.2	0.64	0.09

资料来源：《广东统计年鉴》

（三）澳门对珠三角的投资

1、澳门在内地投资的演变和发展阶段

改革开放以来，澳门与内地的经济、贸易往来日渐紧密。在初期，澳门厂家将生产工序向中国内地转移，促使上世纪80年代澳门的转口贸易迅速上升。1979年至1990年间华南地区对澳门出口和转口由7.2亿澳门元上升至14.7亿澳门元，增长超过1倍；同期中国内地通过澳门进口也由3416万上升到39.7亿澳门元，增长达115倍。澳门回归后，与内地贸易往来更加密切，仅在第一年，澳门的货物出口就上升了15%，2001年转口贸易额、进口额分别增长了1.4%和5.9%，外销产品达184.7亿澳门元。2003年10月《内地与澳门关于建立更紧密经贸关系的安排（CEPA）》协议签署进一步促进了澳门与内地贸易。目前，内地已成为澳门最大游客来源地和人均消费最多的地区，中国内地已经成为对澳门经济影响最为重要的因素。

澳门对中国内地的投资可以分为三个阶段：第一阶段是1990年以前，随着改革开放的推进，澳门开始对大陆进行投资，但由于投资者对内地政策稳定性的担心情绪，该阶段的投资处于试探性的萌芽阶段。第二阶段是1990—1996年，澳门对内地的投资在此阶段如雨后春笋，澳门对内地投资金额不断攀升，澳资占在内地吸收的外资中所占比重逐渐上升，属于快速发展阶段；第三阶段是1999至今，澳资对内地投资稳步增加，但由于内地吸收外资的多元化，澳资所占比重有所下降，因此属于稳步发展阶段。

2、澳门在珠三角投资的分布格局

（1）澳门对内地的投资集中在广东珠三角地区

从20世纪80年代开始，珠三角地区成为中国改革开放的先行区。港澳企业抓住内地改革开放的机遇，将制造业的主要生产环节转移到广东的珠三角地区，形成了港澳和珠三角地区之间在制造业领域的“前店后厂”式的分工体系，港澳企业纷纷涌入珠三角地区，推动了珠三角地区的工业化进程，也促进了珠三角高速的经济增长，使珠三角地区逐步发展成为“世界制造业基地”。澳门企业在广东的投资主要集中在珠江三角洲地区，1979年以来，澳门在珠三角累计投资项目7533个，占全省澳门投资项目总数的95.5%；合同投资额904742万美元，占全省总额92.9%。实际投资额443971万美元，占全省总额92.5%。

澳门回归后也是如此。2000年以来，澳门在广东的直接投资项目累计4134个，占澳门对内地投资的67.4%；广东累计协议利用澳资55.75亿美元，占澳门对内地投资的50%左右；广东累计实际利用澳资32.84亿美元，占澳门对内地投资的54.8%。其中，2010年广东省批准澳门直接投资项目133个，下降50.88%；合同澳资4.41亿美元，上升132.1%；实际吸收澳资3.02亿美元，下降5.33%。受2008年全球经济危机的影响，澳门对广东的

投资也大幅逐年下降，也充分说明了在粤澳资企业对外界经济环境的依赖性，这也是在粤澳资企业升级转型所面临的一个亟需解决的问题。

表4 2000年以来澳门对广东直接投资

单位：亿美元，%

年份	项目个数			协议利用澳资			实际利用澳资		
	内地	其中： 广东	广东所 占比重	内地	其中： 广东	广东所 占比重	内地	其中： 广东	广东所 占比重
2000	433	304	70.2	3.48	1.29	37.1	3.47	2.61	69.9
2001	458	340	74.2	5.03	2.68	53.3	3.21	1.62	50.5
2002	518	376	72.6	6.32	4.64	73.4	4.68	2.74	58.5
2003	580	300	51.7	12.95	5.43	42.0	4.16	3.12	75.0
2004	715	418	58.5	18.82	6.10	32.4	5.46	2.24	41.0
2005	707	448	63.4	17.50	7.99	45.7	6.00	2.86	47.7
2006	868	625	72.0	19.38	9.32	48.1	6.00	3.96	66.0
2007	856	683	79.8		7.10		6.40	4.16	65.0
2008	435	340	78.2		4.89		5.80	3.32	57.2
2009	294	167	56.8		1.90		8.10	3.19	39.4
2010	274	133	48.5		4.41		6.60	3.02	45.8
合计	6138	4134	67.4		55.75		59.88	32.84	54.8

数据来源：澳门统计暨普查局、《广东省统计年鉴》

因此，澳资对内地的投资主要集中于广东地区。可以从以下三个方面理解这一现象：首先是体现在区位优势，珠三角地区毗邻港澳、资源互补、人缘相近，尤其是珠海，历史上，珠澳本是同城，拥有共同的香山文化。日前与澳门仅一关之隔。故广东拥有吸收外资的区位优势；其次广东拥有政策优势，开放首先是从沿海城市和地区开始的，在改革开放初期建立的4个经济特区中有3个在广东，其中2个位于珠三角地区；第三，从领域上来看，改革开放首先是从吸收直接投资市场开始的。

(2) 澳门对珠三角投资的区位布局呈现“西高东低”特征

澳资企业对内地的投资主要集中于珠三角地区，更进一步来看，我们发现澳门对广东的投资由一半以上集中在珠三角的西岸地区，而珠三角的东岸深圳、东莞和惠州吸收澳门投

资的数量较少。澳门对珠三角的投资主要集中在靠近澳门的珠三角西岸，澳门对珠海、江门、中山、佛山四市的累计投资项目 4757 个，占全省澳门投资项目总数的 60.3%，实际投资额 336398 万美元，占全省比重更是高达 70.1%。其次则是珠三角中部地区的广州和佛山，而澳门对珠三角东岸深圳、东莞、惠州的投资则微乎其微，珠三角东岸的地区主要吸收的是香港的投资。从珠三角东岸和西岸的经济发展情况来看，珠三角东岸经济发展一枝独秀，尤其是深圳从一个小村庄一跃成为一个大都市，而珠三角西岸地区的经济发展还在积极的探索中，通过对比我们也不难发现，澳门对珠三角地区的带动性与香港相比，差距很大。因此要进一步的发挥澳门对珠三角西岸的带动性，应进一步的拓展思路，加大开放力度，摒弃争议，实现双赢。

由此可以看出，澳门对珠三角的投资具有明显的区位性，也即呈现“西高东低”的特征，这一区位典型的区位特征值得我们去研究。同时澳门珠三角的投资主要集中在珠三角的西岸，但对珠三角西岸的带动性并没有达到预期的要求。因此，进一步探讨澳门对珠三角西岸的带动性将是一个急迫的课题。

(3) 以珠海为主导的珠三角西岸是澳门投资最集中的区域

澳门对珠三角的投资主要集中在珠三角的西岸，进一步来看，珠海是珠三角西岸吸收澳资最集中的区域。改革开放之前，珠澳的经贸关系已经非常密切，随着大陆的改革开放以及珠海经济特区的成立，珠澳的经贸往来激增。截至 2010 年 6 月珠澳两地的累计进出口总额达 556495 万美元，珠澳合作日益密切。珠海已成为承接澳门产业、吸纳澳门投资的澳资集聚地。

由于地缘优势和政策优势，珠海对吸引澳门投资有着得天独厚的优势，也是澳资在珠三角地区进行投资的首选。珠海对澳门的投资有多种形式，比如在改革开放初期，澳门将其本土的出口加工业转移到珠海，利用珠海的劳动力成本较低、土地成本低、以及税收等相关的优惠政策，将厂建在珠海，而澳门地区负责销售和接单等，形成“前店后厂”模式；随着改革开放的深入以及国家对珠澳合作的重视，逐步出现新的合作模式，如在珠海地区建立“三资”企业、珠澳跨境工业区、横琴开发等都体现了澳门对珠海的投资。其中珠澳跨境工业区和横琴开发我们将独立出来进行分析。

(4) 珠澳跨境工业区是澳门企业的投资平台和载体

珠澳跨境工业区实在 2005 年最早提出，旨在应对全球纺织品及成衣配额制度取消可能对澳门产生的冲击。经国务院批准，珠澳跨境工业区于 2006 年正式运行，设立于珠海拱北茂盛围和澳门青州之间，分别有珠海园区、澳门园区。其中珠海园区主要分为三大功能区，加工工业区、仓储物流区、展销展示区。截至目前跨境工业区已经有 108 家企业入

驻。其中包括澳门园区 35 家，珠海园区 73 家，总投资超过 2 亿美元之多。珠澳跨境工业区产业涉及食品加工、电子产品、服装服饰、打印办公耗材、物流、中转贸易等行业。跨境工业区综合了“一国两制”、保税区、出口加工区、跨关税区等优惠政策功能，实现了珠海和澳门人力资源、土地资源和法规资源的相互整合互补，优化了澳门的产业结构，为珠澳的一体化及分工合作打开新的突破口。园区凭借其特殊的政策和地理优势，加快了由工业向现代服务业的转型，符合当前转型升级的大趋势，并对在粤企业的转型升级起示范和促进作用。

从产业上看，跨境工业区从之前的以制造业为主导转向以服务业为主导的园区。从管理体制上来看，从“一国两制”向“一园一体”转变。应合理利用其优势，拓展园区国家采购、物流分配和促销、进出口贸易、国际中转、商品展示展销等业务，实现园区的产业转型升级，逐步发展成为以服务业为主导的服务性园区。

当然现阶段，跨境工业区的运作也存在着很多问题，诸如园区内货物流通不畅、海关监管程序繁琐、两园区之前缺乏沟通等。然而珠澳跨境工业区作为我国第一个跨境意义上的区域合作模式，对我国区域经济合作以及粤港澳经济的融合发展有着示范作用。因此跨境工业区作为澳门企业的投资平台和载体应当发挥两地优势，珠海共同合作进一步放松管制，将其打造成“准自由贸易区”。

3、澳门在珠三角投资的类型和方式

澳门回归十年来经济实现跨越式发展，但产业结构单一，人力资源匮乏、素质不高的问题逐渐突出。自澳门回归以来，再加上博彩经营权的开放和 CEPA 的颁布，使得澳门经济高速发展，这其中内地色彩扮演着很重要的角色。到 2009 年澳门的 GDP 总值达到 1693.43 亿澳门元，比 1999 年的 472.87 亿澳门元增长了 2.58 倍。回归十年期间平均每年的实质经济增长率高达 12.1%，澳门人均 GDP 从 1999 年的 3844 美元增长至 2008 年的 39036 美元，增长 2.8 倍，超过香港、文莱、新加坡和台湾，位居亚洲第三，但在澳门经济快速发展的同时，澳门产业结构呈现出畸形发展态势，尤其是博彩业一枝独大，经济极地化、边缘化特征突出。

改革开放 30 年以来，澳门在广东投资的产业领域呈现多元化趋势，横跨第一、二、三产业的 20 多个行业。从表 3-5 中可以看出，澳资在广东的投资呈现集聚的特征，主要集中在第二和第三产业。2004—2008 年澳资企业的累计投资项目 2514 个，合同澳资金额 354042 万美元，实际使用外资金额 165432 万美元，第二产业和第三产业共占约 95% 以上的份额。

总的来看,澳门对珠三角地区的投资,在回归前主要的投资类型多为加工出口业,珠三角地区则承接“三来一补”,以服装纺织业为主,澳门凭借其自身的技术、资金、销售配额等优势,负责接受订单,在珠三角的澳资企业进行生产,并销售到欧美市场。但是,随着改革开放的深入,以及配额制度的取消,澳门的第三产业也迅速发展,澳门对珠三角的投资也倾向于向第三产业转移,如房地产、会展、租赁和商务服务业等。因此,澳资企业制造业向高端制造业转型,及投资于第三产业将是珠三角地区澳资企业发展的方向。

3、澳门对珠三角投资的结构特征

(1) 在粤的澳资企业以中小企业为主

澳资企业多以中小企业为主。目前,澳门有3万多家已注册的企业,按照企业雇员的人数来衡量企业规模的方法来计算,九成以上的企业属于中小型企业,并吸纳了最多的就业人口。由此来看,中小企业是澳门经济的重要命脉,发挥重要作用。澳资企业结构简单,无论是从制造业的角度,还是从非制造业的角度来看,澳资企业以家庭式经营为主。郭永中认为澳门九成以上的中小企业都是实行家族式管理,也即是由家庭成员担当管理职位,治理公司,甚至是为数不多的公司制企业,也都带有相当程度的家族式管理的色彩。虽然这种管理模式的灵活性较高,但在各资源的管理上一般欠规范化,例如生产质量管理体系、企业财务管理制度不健全,同时也缺乏人力资源管理机制和奖励激励制度等。这也因素对澳资企业的长远发展起着制约作用。

另外,由于中小企业的资金匮乏,一般只能满足个别细小的市场;且资金来源主要是由企业主提供。因此其抵御外来突发状况的能力较弱,抗风险能力差。正如08年经济危机的情况下,澳资企业均受到了严重的影响,并陷入经营困难。

(2) 珠三角地区的澳资企业主要从事加工贸易

澳门的制造业是以加工贸易企业起家的,在20世纪60年代初期,澳门的出口加工业居澳门制造业的主导地位。当时,在香港的组织、投资,以及内地廉价劳动力的多重驱动下,澳门的出口加工贸易发展十分迅速,而成衣、纺织品、电子、玩具等后来居上,逐渐超过了博彩娱乐业和转口贸易业,在80年代中期成为第一大产业。澳门的纺织服装业始于20世纪60年代,在70—80年代进入黄金时期。然而随着澳门的经济不断发展和内地的改革开放,本澳企业面临严峻的形势,其中劳动力成本和土地成本不断上升,侵蚀其利润空间,因此澳门将本澳企业大规模的转移至珠三角地区,在这批企业的转移过程当中,以纺织服装业为主,主要从事加工贸易。

从澳门迁移到珠三角地区的加工贸易企业的明显特征就是“两头在外”、劳动密集型、技术含量低。珠三角地区主要负责生产,澳门则负责接受订单和销售,这种纯粹技术含量

较低的加工贸易业，受国际大环境的影响较大，且增值率低下，这也是当前澳资企业面临的困境之一。

（3）珠三角澳资企业的原料来源地及销售市场

改革开放以来，澳门把大部分劳动密集型制造业的生产加工环节转移到珠三角地区，仅保留设计创造、信息处理、销售等关键环节，形成了所谓的外向型出口加工业的虚拟化组织，也被形象的称为“前店后厂”。但是，随着改革开放的逐渐深入，这种“前店后厂”的模式逐渐体现出其弊端，也即珠三角地区企业对国外或跨国公司有很强的技术依赖性，缺乏自主创新能力，被固化在低成本的 OEM 之上，产业转型升级十分困难，与珠三角地区面临转型升级的需求形成矛盾。然而在中国台湾地区，由于恰当的指引政策，促使这种外包的生产网络成为一个完整的自身体系，构建成以本土企业为创新核心的中小企业集聚网络，从而顺利实现了产业的转型升级，由 OEM 向 ODM 转变。因此，台资企业的这种升级转型方式值得澳资企业借鉴。

由于澳门曾是葡萄牙的殖民地，澳门与欧盟、葡语系国家有着千丝万缕的联系。葡萄牙统治澳门近 450 年的时间，葡萄牙的文化也深深的根植于澳门地区。回归以后，澳门自然成为了中国和葡语国家的交流桥梁和衔接。得益于此，粤澳转口后的商品主要是也是输往美欧市场，以 1996 年为例，澳门出口美国占其出口的 42%，1997 年上升至 43.9%，其他出口主要是以德国为主的欧洲国家。这包括香港在澳门的贸易公司经营的，也有香港利用澳门配额进行的转口贸易¹⁸。另一方面，澳门对珠三角投资企业的原材料大多来至东亚各国，这里自然资源丰富，经济相对不发达，同时和澳门相近，交通便捷。

（四）珠三角区域投资面临的问题

1、珠三角吸引外资面临的外部挑战——长三角崛起造成的竞争压力

2001 年以后，珠三角地区吸引外商直接投资的步伐逐渐减缓，而长三角实际利用外商直接投资总量却在飞速增长。从投资环境角度而言，根据相关调查，长三角地区投资环境满意度连年上升，而珠三角地区，特别是广州、深圳、东莞等城市则面临着整体投资环境恶化的问题。以上海、昆山、苏州、吴江等地为中心的长江三角洲地区逐渐成为外商高科技产业投资的新热点，珠三角吸引外资资源逐渐被削弱。

资本不断从低效率地区流向高效率地区，之所以出现外商投资区域转移，与不同地区投资的成本与收益之间的对比关系密切相关。与长三角相比，珠三角地区投资综合成本高、收益下降。

第一，区位优势发生变化。在中国快速融入经济全球化背景下，外商看好中国的发展机会和市场前景，逐渐改变对华投资的总体战略，逐渐从以往单纯的加工贸易战略向国内庞大市场的开发和抢占。从地理位置上看，长三角位于整个国家海岸的重点，对我国南北两翼和以长江为纽带的中西部发展都有巨大的辐射作用，而珠三角地区远离内陆地区，对内地经济的辐射力不强，不能满足外商投资国内市场时以市场为导向的策略。

第二，投资软环境变化。随着珠江三角洲地区的发展和投资的集聚，使得基础设施超负荷运转，政府办事效率下降，体制复归现象明显，常规性投资机会减少且投资回报率低。相反，长三角地区却在基础设施、产业配套、人才、政策法规和社会治安环境等方面逐渐超过珠三角。另外，珠三角在教育实力方面较弱，不能充分满足高新技术企业对高端技术研究开发人才的需求。科研人力资源匮乏一直是珠三角地区的固有弱点，珠三角高级专门人才的紧缺已经越来越成为制约珠三角进一步吸引外资的“瓶颈”。

第三，政府的功能变化。珠三角地区市场经济模式借鉴了香港市场经济发展的经验，经济活动强调由市场力量调节，政府则尽量减少对经济活动的管制，在打破传统的计划经济模式、促进改革开放初期，发挥了巨大的作用，也使珠三角成为全国体制变化最早、最迅速的地区。但随着全国社会主义市场经济体制的逐步确立，珠三角的体制优势也逐步削弱。与此同时，在国内外市场竞争日趋激烈的环境下，政府干预和引导、服务的作用越来越不可或缺，但珠三角地区显然并没有做出令人称道的反应。相比之下，长江三角洲地区各省主要采取的是一种政府主导型的发展模式，在政府的宏观调控下，通过各类政策与规划的指导，加速经济发展，更有利于为企业发展创造良好的市场环境。

2、珠三角吸引外资面临的内部压力——“民工荒”和产业结构升级

劳工成本上升，使珠三角靠劳动密集型的加工贸易经济结构面临着紧迫的调整压力，而产业结构升级中的自主创新能力弱的矛盾又日益突出。

第一，“民工荒”及其折射出的经济问题。珠三角在于港澳地区“前店后厂”的模式中充当的“厂”的角色，属于劳动密集型经济，需要大量的劳动力，而自2004年起，珠三角地区出现了劳动力短缺现象，劳动力的短缺严重影响了一些企业的出口订单加工能力。除了由于经济快速发展而对劳动力的需求增加之外，企业工资待遇偏低，缺乏吸引力；员工权益保障不到位，是导致珠三角“民工荒”的主要原因。而提高职工工资、改善民工福利、增加民工保障等势必会提高劳动密集型加工装配企业的成本，使外商投资于劳动密集型的加工贸易产业的比较优势削弱。比较优势的变化，将迫使珠三角实行产业结构调整，发展资本、技术密集型产业。

第二,调整产业结构与自主创新能力弱存在冲突。改革开放初七,港澳两地制造业的大量内迁带来了先进的制造技术和加工设备,珠三角地区大大提高了制造业的技术装备水平,缩小了与国外制造业的技术差距。20世纪90年代中期之后,在新一轮的国际产业转移中,珠三角地区抢占了承接国际产业转移的先机,快速聚集优势产业、技术和资本,吸引外资和兴办外资企业的数量显著上升。但珠三角主要是在引进基础上消化、吸收和创新,使珠三角的许多企业滋长了创新的惰性,缺乏自主创新的冲动,未能培育出自主创新能力,导致珠三角地区至今仍缺少原发性的技术和品牌,仍处于世界产业分工体系的低端,大多数企业从事低端低档产品的加工与装配,主要依靠劳动力成本优势,总体技术水平低,缺乏自主知识产权,制造业中关键的核心技术仍为外商所垄断。因此,在面临调整产业结构的巨大压力面前,珠三角地区相对薄弱的自主研发开发和技术创新能力可能成为严重障碍。

(五) 珠三角区域投资策略

1、转变珠港澳现有经济合作格局

将珠港澳传统的“前店后厂”的合作模式,逐渐向珠港澳区域经济一体化的都会经济区转化,是促进珠三角地区和港澳地区更好合作的必由之路。珠港澳现有的经济合作格局是在广东的先行对外开放与对外资优惠政策的背景下,港澳劳动密集型产业北迁,并利用珠三角工业化初期的资源形成的。而后大部分源于香港中小企业的“外资”工业企业,利用珠江三角洲与香港不同的土地和劳动力条件,纷纷成长为大中型的,获得高新技术装备的初级、次级产业。但是目前珠江三角洲已经具有一定的经济技术实力和对外贸易经验,在整个经济合作格局中占据越来越重要的地位,不仅仅是后厂的角色定位所能概括的。另外,从目前港珠产业结构的现状对比看,珠三角地区第一产业强于港澳地区;香港出口导向型工业的第二产业大部分转让给珠三角,二十世纪九十年代国外大型制造业跨国公司的投资,使珠三角仍将发生新一轮的“进口替代型”工业化,而香港则成为资金、市场、技术等方面的策划中心。对于第三产业,现今珠三角无论是内涵到外延,在短时期内都不能赶上香港。这样,港珠在产业结构、资源结构上也就呈现出“异构”现象。正是这种“异构”所产生的互补效应,促进着港珠两地的产业向一体化方向发展。因此,港珠都会区今后的发展,有必要消除区域壁垒,转而以都会经济区作为港澳珠三角未来经济发展规划的起点。以规模效应、发展平台、比较优势作为考虑,分析香港与都会区内其他成员,在上述功能中如何分工,以达到最低的成本和最高的效益。

2、改善外资投资产业结构

广东省经济经过20年来的迅速发展和积累,劳动力成本上升、土地趋紧;重化工业、资金密集和技术密集型产业虽有发展,但劳动密集型产业仍占主要地位,而且已不满足于

较低层次、较小规模的发展和利益分配不均的现状。针对目前广东的显著，在不可能从降低劳动力成本方面寻求出路时，应鼓励外资投资支柱产业、高新产业和第三产业，进行产业升级换代，推动产业结构软化。目前，外商在广东省对高新技术产业的投资有所增加，资金技术密集度亦有明显提高，但外资投向仍以制造业为主。为此，有必要改善投资的产业结构：改造提高纺织服装业、食品饮料业、建筑材料业等传统产业，继续发展电子信息业、电器机械业和石化工业等支柱产业，增加对第三产业中服务业的投资比重，尤其是金融证券、信息服务业，积极加快高新技术产业的发展，形成以技术知识型产业为主的产业发展新格局。

3、改善投资软硬环境

就未来市场辐射而言，珠三角无法同长三角相提并论。珠三角地区要想继续保持经济快速发展，必须改善投资软硬环境。珠三角的基础设施水平与长三角现有差异不大，但仍然需要做进一步努力：要加强城市环境综合整治定量考核工作，完善城镇各种社区服务设施。并且，珠三角科技教育稍强，科技人才多，科研成果多，但应用推广和市场化程度不够。有必要增加用于研究与发展的经费支出，加强高等教育和成人教育；通过深化投融资体制改革和加强项目资金综合协调管理来推进技术创新，加快科技成果产业化进程；成立更多技术市场，逐步完善综合技术服务。此外，由于长江省份引进外资门槛的逐步降低，加速了珠三角在优惠政策方面优势地位的衰落。这就要求广东省更注意投资软环境的建设：法制化、制度化更为健全，更高的办事效率，良好的社会治安要求地方政府机构有与时俱进的自省精神和创新意识。因为，在投资硬环境与长江三省市差距不大的现状下，外商投资会将制度环境作为一个重要因素。

三、珠三角贸易分析

（一）珠三角地区对外贸易发展现状

1、珠三角地区对外贸易增长速度低于全国平均水平，在全国对外贸易中所占比重趋于下降

近年来，受经济结构调整和产业转型升级等因素的影响，珠三角地区对外贸易增长速度逐渐从高位下滑，“十一五”期间有四年的增长速度低于全国平均速度，五年平均增长速度为 13.7%，明显低于 16.9% 的全国平均水平。2010 年，随着世界经济的逐渐复苏，多数国家居民购买力在增强，再加上国家鼓励进口，以及我国进出口商品价格指数提高等原

困，尽管面临国内经济政策出现紧缩和要素成本不断提高等不利因素的影响，珠三角地区对外贸易仍然出现了 28.4% 的高速增长，但增长速度仍然显著低于 34.7% 的全国平均水平。

这种局势导致珠三角地区在全国对外贸易中所占份额的下降。“十一五”期间珠三角地区在全国对外贸易中的份额由 2006 年的 29% 逐渐下降为 2010 年的 25.2%。整个“十一五”期间，除 2009 年以外，其余四年均呈逐年下降势头。

2、珠三角地区加工贸易占对外贸易的比重显著高于全国平均水平，对加工贸易的依赖度仍然比较高

尽管近年来珠三角地区强调经济增长方式和对外贸易的转型，尤其是广州和佛山等城市已经在这方面取得明显成绩，一般贸易得到较快发展，在对外贸易中所占比重趋于上升，甚至超过加工贸易。但是，统计结果表明，2010 年珠三角地区各城市加工贸易占对外贸易的比重均高于 38.9% 的全国平均水平，尤其是惠州和东莞，加工贸易占比分别高达 81.2% 和 80.6%。

具体而言，2010 年珠三角地区加工贸易进出口总额达 4344 亿美元，占对外贸易总额的比重高达 57.9%，高于全国平均数 19 个百分点。见表 3。对加工贸易较高的依赖程度表明珠三角地区对外贸易的层次有待提高，贸易利益有待改善。当然，我们也应注意到，作为经济增长方式和对外贸易转型的一个成果，珠三角地区加工贸易占比在整个“十一五”期间呈现逐年下降趋势，由 2006 年的 66.8% 下降为 2010 年的 57.9%，降幅比较明显。

3、珠三角地区出口贸易过于倚重香港、美国和欧盟市场，市场集中度比较高

珠三角地区各城市均以香港、美国和欧盟（27 国，下同）为主要出口市场，三大市场的集中度一般高于 60%，甚至高于 70%。2010 年珠三角地区出口贸易对香港、美国和欧盟三大市场的集中度高达 67.5%，而同期全国出口贸易对这三大市场的集中度仅为 36.9%。从市场集中度指标来看，珠三角地区的出口贸易过于依赖香港、美国和欧盟市场。

4、珠三角地区对外贸易商品结构中机电产品和高技术产品占比较高

就进出口商品结构而言，珠三角各城市表现出高度的一致。出口产品都是以电子电器和机械等机电产品和服装等传统产品为主。机电产品作为珠三角地区第一大类出口产品，2010 年共出口 3089 亿美元，占出口总额的比重高达 71.6%，大大超过 57.6% 的全国平均水平。珠三角地区已经成为我国乃至全世界重要的机电产品生产和出口的集中地。另外，珠三角各大城市的进口产品也以电机电气产品及其零附件等机电产品为主。这种进口商品结构与珠三角地区加工贸易占比较高有直接关系。2010 年珠三角各城市共进口机电产品 2029 亿美元，占进口总额的比重达到 63.6%，大幅度超过 45.3% 的全国平均水平。高新技术产品

在珠三角对外贸易中的比重也显著高于全国平均水平，尤其是在进口贸易中。珠三角地区2010年高新技术产品进口占比高达46.2%，高于28.1%的全国平均水平18个百分点。高新技术产品出口所占比重在“十一五”期间也呈上升势头，2010年占比达40.2%，也明显高于30.4%的全国平均水平。但值得注意的是，珠三角地区大多数高新技术产品的进出口都是以加工贸易的方式开展的，加工贸易企业主要在加工制造环节参与国际分工，很少介入设计研发和营销服务环节，产品的附加值普遍偏低，甚至不如一些传统优势产品。

（二）珠三角与港澳间贸易现状

珠三角与港澳地区之间的贸易联系紧密，珠三角地区的产品出口高度集中于港澳地区，绝大部分是通过港澳地区的转口贸易。2011年，广东省的对外贸易总额为9133.34亿美元，其中与港澳地区的贸易总额为1950.39亿美元，占21.35%，相对于2010年，广东省对香港和澳门的进出口总额都有不同程度的增长，增长速度为21.74%和9.38%。

表5 广东与港澳进出口贸易额

单位：亿美元

合作对象	2010年			2011年		
	进出口总额	出口额	进口额	进出口总额	出口额	进口额
对外贸易总额	7848.96	4531.91	3317.05	9133.34	5317.93	3815.41
亚洲	5114.73	2504.24	2610.49	5956.28	3059.93	2896.36
中国香港	1587.59	1527.86	59.74	1932.66	1870.52	62.14
中国澳门	16.21	15.11	1.1	17.73	16.37	1.36

数据来源：广东省统计年鉴

珠三角地区是香港离岸贸易对大陆经济发展的主要辐射区域，研究香港离岸贸易对珠三角地区产业发展的影响显得意义重大。

珠三角与澳门的贸易在较大程度上有利于促进珠三角地区的经济增长，澳门经济成长与粤澳间的旅游、贸易和金融投资增长也具有显著的相关性。1999年回归后，澳门整体经济实现了实质意义上的跨越式发展，究其原因，背靠内地是澳门最大的优势。一是放宽内地游客到澳门旅游的限制，简化手续，开放到澳门“自由行”；二是《澳门和内地关于建立更紧密经贸关系的安排》的签署（已经签署CEPA六），使所有原产于澳门的产品进入内地实行零关税，在服务贸易方面对澳门在42个领域采取了250项优惠措施，将内地庞大的商品服务和旅游客源市场向澳门开放，为特区提供了前所未有的发展机遇。三是国务院批准在珠海和澳门接壤的地方开辟一个跨境工业区。四是中央支持粤港澳合作和泛珠三角合

作。澳门回归以后，与内地的交流 交往越来越密切这对于澳门经济社会发展起到巨大的促进作用。

2008年12月，国务院批准实施的《珠江三角洲地区改革发展纲要》提出，支持粤港澳合作发展服务业，促成澳门建设世界旅游休闲中心。随着澳门经济多元化、区域经济一体化和服务国际化过程，以深入实施CEPA为基础，进一步发挥比较优势，通过全面参与粤港澳合作和区域经济一体化，可以进一步优化资源配置，拓展合作发展空间，培育新的经济增长点。

(三) 珠三角区域对外贸易发展面临的问题

1、传统加工贸易的局限性以及加工贸易转型升级过程中的不确定性

现在珠三角地区面临的资源、环境压力越来越大，传统的资源消耗型、劳动密集型加工贸易正在变得越来越难以为继。在加工贸易仍然占对外贸易绝对多数的情况下，加工贸易能不能够实现持续增长，将在很大程度上制约着珠三角地区对外贸易增长的可持续性。当然，珠三角可以效法日本、韩国以及我国台湾地区，在通过加工贸易实现经济起飞后，再对加工贸易进行转型或升级，实现所谓的“华丽转身”。目前在珠三角各城市，政府部门正在积极倡导和鼓励加工贸易企业开展升级或转型，有些城市已经取得较好成绩，如深圳和东莞，东莞甚至成为全国“加工贸易转型升级试点城市”之一。

但不容否认的是，加工贸易的升级或转型过程中仍然面临各种不确定性因素。譬如工资等要素成本上升的速度是否会超过升级或转型的速度、人民币汇率升值的速度是否会加快、政府行为等非市场力量是否会对加工贸易的升级或转型造成负面影响、人才和技术等高层次要素的积累和集聚能否跟上加工贸易升级或转型的需要、代工企业的转型升级能否成功突破俘获型网络中领导厂商的阻碍等等。这些不确定性因素都有可能造成加工贸易升级或转型的“失败”，或延长加工贸易转型升级的时间，从而影响对外贸易发展的可持续性。

2、以机电产品为主的出口商品结构使珠三角地区面临较大的资源、能源压力

从统计数据可以看出，2010年珠三角地区出口贸易中机电产品所占比重超过71%，大大超过57.6%的全国平均水平。出口的机电产品主要包括通讯设备、计算机及其外围产品、电气机械及器材、仪器仪表及其他电子设备等等。这些机电产品虽然具有一定的甚至较高的技术含量，但资源、能源消耗较高。而技术含量较高但资源、能源消耗较低的生物技术、生命科技和新材料技术等高新技术产品在珠三角的出口贸易中所占份额较小。可见，机电产品占比高既是珠三角地区对外贸易商品结构高级化的一个表现，同时也是一个缺

陷，它使本来就既缺乏资源又缺乏能源自给能力的珠三角地区面临较大的资源、能源压力。

3、出口贸易商品结构趋同化可能带来的负面影响

统计数据显示，尽管有些城市有自己的特色出口产品，如佛山的陶瓷、江门的摩托、广州的船舶和珠海的成品油等，但珠三角九市的出口贸易结构趋同化现象还是很明显，都以机电产品为首要出口产品，除佛山和珠海以外，其他各市还以服装鞋帽为次要出口产品。机电产品也大多以通讯设备、计算机及其外围产品和电机电气产品为主。趋同的出口贸易商品结构势必影响区内规模经济效益的发挥，而且不利于资源的优化配置，还有可能造成区内恶性竞争。另外，中国-东盟自由贸易区建立后，东盟与我国的经贸联系势必加强。但近些年来，东盟奉行出口导向战略，重点发展电子信息产业，导致珠三角地区的出口贸易商品结构与东盟也存在趋同的问题。这种局面将影响中国-东盟自由贸易区的贸易创造效应和规模经济效益的发挥，而且会使得珠三角与东盟的经贸关系变得不确定起来。除了东盟以外，珠三角地区以机电产品为主的出口商品结构与日本（以电气和电子产品和车辆及其零配件等为主）、韩国（以船舶和电子产品等为主）的趋同性也会越来越明显。尽管目前珠三角地区和日本、韩国尚能在全球生产网络的框架下开展机电产品的产业内甚至产品内贸易，但随着珠三角地区产业和企业转型升级进程的推进，可能导致珠三角地区和日、韩等国对外贸易的互补性下降而竞争性上升。

（四）珠三角贸易发展的前景

近年来，珠三角的外贸发展依然面临着严峻的国际国内经济贸易环境：来自外部的全球市场竞争日益激烈、区域经济一体化发展对珠三角出口产品的冲击、来自于国内其它省市及发展中国家产品的竞争以及来自内部的民工荒、商务成本上升、资源与环境的压力、人民币升值等诸多挑战，同时，2007年以来，金融海啸、全球经济增长放缓、外部需求下降、东莞等地外贸出口企业大量倒闭，一定程度说明，当前以发挥劳动力低成本比较优势、低价竞争、加工贸易为主、过度依赖外部需求的贸易结构模式已不可持续。因此，推动珠三角地区贸易结构的转型迫在眉睫。

1. 从整体贸易角度看，要促进内外需的平衡发展

由于国际形势的多变，缺乏国内市场支持的对外贸易会有诸多的问题，例如在受到外国贸易保护政策的冲击时，将可能导致个别外贸依存度高的行业面临崩溃，造成进出口贸易较大的波动。因此，珠三角在积极发展对外贸易的同时，必须积极开拓国内市场，充分发掘国内贸易，促进内外需的平衡发展。

2. 推动珠三角外贸商品结构转型

一是在保持和提高传统劳动密集型产品竞争力的基础上，提高技术含量及附加值较高的资本技术密集型产品所占的比重。因此，要着力推动纺织服装业和轻工业提升档次，拓展传统大宗出口品新的增长空间。同时，要推动装备制造、数控机床、专用设备潜力产业产品扩大出口。

二是通过生产性服务的支持来提高机电产品的附加值、技术含量及国际竞争力。

三是促进自主知识产权的高新技术产品出口。尤其是要大力扶持通信设备、系统软件、应用软件等高新技术产品出口，培育广东外贸的新增长点。

四是大力发展循环经济，培育绿色产业。

五是要推动服务贸易的快速发展并促进知识技术密集型服务贸易的增长。应重点扶持商贸、物流、会展、中介服务等行业的企业到国外建立研发中心和营销网络，支持国内生产的发展，同时以承接国际服务外包为突破口，积极扩大财务分析、研发、软件设计、办公支持等高附加值服务出口，要加快发展为制造业服务的金融、商务、物流等生产性服务业，加快形成服务出口新的增长点。

3. 推动外贸方式结构转型

一般贸易出口的情况如何，是衡量一个地区外贸出口综合竞争力、可持续发展能力的重要因素，因而要增强珠三角一般贸易出口的国际竞争力、促进加工贸易与一般贸易的协调发展，同时，应进一步推动加工贸易的转型升级。

4. 推动外贸主体结构转型

要促进珠三角外贸主体的多元化，减少对外资主体的过度依赖。这其中在提高引进外资的质量和效益的同时，需要政府推进对国有外贸企业的改革，使国有外贸企业焕发生机，以保持其出口主力军的地位。同时，要大力发展民营外贸。积极鼓励扶持、引导民营出口企业加速成长壮大，加快走向国际市场。政府应在资金保障、人员培训、境外市场推广、提供信息服务、鼓励引导企业自主创新等方面做好工作。

5. 推动外贸产业组织结构与外贸竞争方式的转型

要促进外贸企业的规模发展、提高产业集中度，应实施大企业战略，在技改、研发、创立品牌等方面重点扶持，形成一批以核心技术为主导，全球品牌推广、全球性销售网络支撑的世界级企业。同时，要促进大中小型企业的分工协作及产业集群机制的完善。在贸易竞争方式结构方面，要加大自主创新力度，努力实现出口由“广东制造”向“广东创造”

转变。推动企业由同质化、单纯依赖低价竞销向综合运用品牌、创新研发等非价格竞争方式转变，以培育差异优势。

6. 推动外贸区域分布结构和外贸流向结构的转型

应促进各地区经济贸易的协调发展。珠三角地区应将劳动密集、技术含量低的产业，如纺织、服装、玩具等产业转移至周边的低成本地区，以腾出空间发展高科技产业，形成与率先基本实现现代化相适应的产业新格局。同时，各地区应该在外贸结构各方面，尤其是在外贸方式结构及外贸流向结构方面具有层次性、差异性，以避免相互间恶性竞争。此外，进一步促进市场多元化以及积极推动区域经济合作以促进贸易流的稳定。

参考文献：

- [1]陈恩, 李佳鸿. 港商在内地投资的区位布局与实证研究[J]. 产经评论, 2011, (3).
- [2]白军强. 澳门对珠三角投资的区位布局与转型升级研究[D]. 广州: 暨南大学, 2012.
- [3]袁持平, 刘洋. 港澳与珠江三角洲建立共同市场制度整合的效应研究[J]. 亚太经济, 2012(3).
- [4]郑少智, 陈纾荣, 牛秀敏. 广东省直接利用外资的特点及评估[J]. 特区经济, 2006(2).
- [5]桑百川, 王拾. 珠三角利用外资面临的挑战及应对理念[J]. 特区经济, 2006(2).
- [6]王冉冉. 广东贸易结构的可持续性研究[J]. 粤港澳市场与价格, 2009(8).
- [7]龚锋. 珠三角地区对外贸易的现状、隐忧与发展思路[J]. 广东经济, 2011(9).

Analysis of Investment and Trade in the Pearl River Delta

Abstract: Pearl River Delta area is the earliest region which developed export-oriented economy. With its geographical advantage of being adjacent to Hong Kong and Macao, the investment and trade among Pearl River Delta, Hong Kong and Macao further promote the economic development and economic integration among the three regions. From the perspectives of investment and trade, this paper analyzes the status quo, history, characteristics, problem of further development for investment and trade among Pearl River Delta, Hong Kong and

Macao, and proposes advice for the future development.

Key words: Pearl River Delta Hong Kong and Macao Investment Trade

收稿日期: 2013-04-27

作者简介: 袁持平, 教育部人文社会科学重点研究基地、中山大学港澳珠江三角洲研究中心副主任, 副教授。梁雯, 中山大学港澳珠江三角洲研究中心, 硕士研究生。

基金项目: 本论文是教育部规划课题(10YJAGAT002)《港澳与珠三角建立共同市场》的阶段成果, 并得到中山大学“985工程”三期港澳珠江三角洲研究创新基地的资助。

【责任编辑: 关红玲】