

# 上海城市功能的转型：从全球生产系统角度的透视

宁越敏，李健

(华东师范大学 中国现代城市研究中心，上海 200062)

**摘要：**本文首先回顾了价值链与全球生产系统的研究进展，结合跨国公司最新发展趋势对全球生产系统特征进行了总结；其次以改革开放以来上海对外贸易结构的改变，描述了90年代以来上海在全球生产系统分工中的变化，认为出口产品结构的转型并没有真正改变上海在国际劳动分工中处于低端环节的地位；最后就上海建设世界城市的差距与优势进行了总结，提出全球化发展的外部力量和地方化响应的内部力量将是上海发展世界城市的两个重要驱动力。

**关键词：**全球生产系统；价值链；国际劳动分工；世界城市

**中图分类号：**F293.1      **文献标识码：**A

价值链，或称商品链、产品链，系指与完成一项最终商品有关的劳动与生产过程的网络关系。伴随跨国公司的全球扩张和布局，价值链已演变为全球生产系统，成为当前世界经济的一个重要特征。

吸引外商直接投资和发展对外贸易，是中国参与经济全球化、融入世界经济体系的重要表现之一。在这个发展过程中，上海市以建设世界城市为目标，经济实力逐步增强，城市建设快速推进。本文在回顾全球生产系统研究进展的基础上，以改革开放以来上海对外贸易结构的变化，从全球生产系统角度对上海参与国际劳动分工的变化进行分析。

## 1 研究进展

Hopkins (1986) 和 Gereffi (1993) 认为生产构成有三个重要的分析面。一是投入产出结构，指有关产品附加值的生产与服务等系列相关经济活动的组合关系；二是空间领域性，指再生产与营销等经济活动上，有关的空间布局关系与特色；三是经理结构，指决定金融、物资和人力资源如何在生产链中流动与分配的权力关系。这三个向量解释，是理解跨国界生产或者生产链中有关中心与边缘关系的重要方面<sup>[1-3]</sup>。

Amin et al. (1994) 认为就价值链而言，当今全球经济的主要特征有三个：(一) 产业已经透过全球企业网络，在全球的尺度上运作。跨国公司对全球就业、投资和贸易具有越来越多的影响；(二) 公司企业的权力，随着它的网络影响力发展增长的结果，造成公司企业的寡头垄断效果和卡特尔化发展；(三) 随着新型的合作关系、策略联盟、转包以及其他形式的发展，当今的全球性生产已经朝向分散化的方向积极发展。但这个分散化的发展，并没有导致管理控制权力的空洞化和分散化，相反的却使得市场上的领导者更进一步通过市场控制与营销网络，取得了战略性的管理位置。这个结果就使得越来越多的厂商整合全球企业网络中<sup>[4]</sup>。

制度经济学派认为在生产系统中的控制和协调是在市场机制调节下通过厂商特别是跨国公司交易内部化的一种“阶层控制机制”作用来完成，强调交易成本最小化；而制度地理学派则强调生产系统内部各种不同权力关系的互赖性及由此形成的“网络结构”。例如 Dicken et al. (1992) 认为价值链亦可称为生产系统，是具有不同“权力和影响”的厂商间相互关系网络的一组复杂的集合，整个生产系统主要是被具有战略决策中心地位的重要厂商所控制<sup>[5]</sup>。

在当今全球化的时代，有关价值链的研究应着重于跨国公司的全球扩张，把焦点集中于

生产的全球分散化过程中。从这个角度而言，价值链研究中两个最重要的因素应该是价值链的全球组织和空间布置，最终形成网络化的全球生产系统。但价值链始终是全球经济系统分析领域的一个重要研究分析框架<sup>[6-7]</sup>（Hopins et al, Gereffi, 1992, 1994）。

全球生产系统的浮现，使得新兴工业化国家得以从旧的国际分工转到新的国际劳动分工中。而新国际劳动分工中的全球生产系统的形成，使得这些新兴工业化国家和地区特别是亚洲四小龙成为世界经济中工业产品的重要出口者。从这些新兴工业化经济体融入世界经济体系的共同特征来看，主要有两个：（1）产业的空间专业化。国际经济制度的趋同、交通和生产技术发展，促成了生产、投资、贸易在全球的快速流动。这使得不同层级的空间领域在世界经济系统中，以专业化在某特定产业部门或者生产过程某一环节来从事经济发展；（2）国家策略性介入，包括工业区、保税区、加工出口区、出口导向型工业化策略等。而这两个特征也成为全球生产系统最终形成的基础条件。

Gereffi（1993）认为，全球生产系统可以分为生产者驱动的生产链和买方驱动的生产链两类，其中前者以汽车、电脑、电子机械产品等为主，他们的生产系统一般是被跨国企业或大型整合性企业的总部所控制；而后者普遍存在于劳动力密集型和消费性产业上，包括成衣、制鞋、玩具、消费电子、家用设备及手工产品等，这类型的生产系统一般是被大型零售商、品牌商、贸易公司等所控制和组织。Gereffi（1992）、Dicken（1998）和 Chen（1994）分别就鞋业的生产链进行了投入产出结构的分析、全球生产系统以及台湾制鞋业生产链的跨国和跨地区商品链接和互动进行了研究，这些研究都通过案例分析解释了在全球生产系统中，中心与边缘国家不对称的交易关系和劳动分工关系<sup>[6, 8, 9]</sup>。

## 2 全球生产系统的特征

当前，全球生产系统呈现以下几个特征：

第一，随着全球化进程的加速、企业管理与技术的不断细化，新的国际分工深化为按价值链增值环节进行全球布局，传统的产业结构梯度转移也相应演变为价值链增值环节的梯度转移。全球生产系统发展的趋势是走专业化道路，在价值链的技术开发、产品制造、市场营销三大环节中，一般来说跨国公司是抓两头：一头抓知识和技术创新、技术标准的制定和推广、新产品的开发和升级等；另一头抓产品销售渠道，在品牌管理、市场营销和售后服务等环节上着力。这是因为技术环节是价值链的上游环节，对企业的技术创新能力具有较高的要求，形成了较高进入壁垒，从而保证了该环节的增值能力；另一方面，品牌营销和产品售后服务等环节由于企业品牌效应影响的扩大，其在价值链中的增值能力亦大大增强。从企业研发和营销环节的全球空间布局来看，多位于欧美、日本等发达国家的大都市区，该区域一般具有金融服务发达、人才高度集中、交通通讯极其便捷、跨国公司总部和研发中心高度集聚等特点。而在产品生产制造环节，随着生产规模的不断扩大，产业的供给能力呈现过剩趋势，尤其是在一些成熟产业，技术标准化降低了进入门槛，使产业的竞争加剧，价格竞争尤为激烈，导致企业盈利能力不断下降，因此生产环节在价值链中的作用受到削弱，跨国公司一般通过投资、并购等方式布局于发达国家的边缘地区或者发展中国家，充分发挥这些区域劳动力丰富、资源充足等比较优势，但在价值链环节上处于绝对低端地位，一般仅仅是赚取了材料费和劳务费。

第二，国际制造业在向发展中国家转移过程中，除了跨国公司“绿地投资”和并购外，OEM、ODM等亦成为主要发展形式，全球生产网络的形式日益复杂。当前，跨国公司更注重于发展最具核心竞争力的业务，而将其他业务发包给专业公司去做，企业所需的某些产品由原来自己内部生产变为从外部供应商处购买。代工或原始设备制造（OEM）和承担加工和产品设计来参与产品内分工（ODM）等生产组织模式的出现实际上就是按价值链增值环节进行分工的结果（卢锋，2004）。外包战略的实质是对企业重新定位，截取企业价值链中比较窄

的高利润部分，缩小经营范围，重新配置企业的各种资源，将企业有限的资源集中于最能反映企业优势的领域，以构筑企业竞争优势，使企业获得持续发展的能力。

第三，随着全球化的发展，跨国公司控制下的国际生产活动日益频繁，范围也在不断扩大。当前，跨国公司不仅在产品的制造工序层次上，依据不同区位生产要素的比较优势进行空间配置，而且将研发、制造、销售等价值链的各个环节以及它们各自的分环节配置于世界各地任何一个可以获得最大利润的地方，在全球范围内整合资源。也就是说，跨国公司生产活动价值链中不同环节的空间布局是以全球为操作平台的，已不再局限于产品制造过程本身的全球布局，具体表现在跨国公司区域总部、研发中心的全球扩散。这一现象的实质是在产品内分工前提下，从各国生产要素（如劳动力、技术、资本、自然资源）的成本和质量差异中获得好处，实现生产专业化，以改变其产品成本构成，集中资源以加强核心竞争力。

### 3 90年代以来上海在全球生产系统分工中的变化

早在1930年代，上海就是远东的国际大都市。1984年中央政府宣布包括上海在内的14个沿海城市对外开放，标志着上海重新开始走向世界。1990年中央政府宣布浦东开发开放，标志着上海的对外开放进入了新阶段，上海在全球生产系统中的地位也发生了重要变化（宁越敏，2004）<sup>[10]</sup>。

#### 3.1 国际劳动分工中的地位有所提高，机械产品成为出口主要产品

伴随上海工业规模的不断扩大和外向型程度的不断提高，上海进出口贸易迅猛发展。1980年，上海进出口贸易总量仅为45.06亿美元，1990年增长到74.31亿美元，2004年，上海进出口贸易总额达到1600.2亿美元。在出口方面，1980年时出口额仅42.66亿美元，1990年增长至53.21亿美元，年增长率仅为2.2%。2000年上海的出口额增长至257.54亿美元，2004年达到735.1亿美元，年增长率上升到20.6%，对全球贸易的影响逐渐上升（图1）。

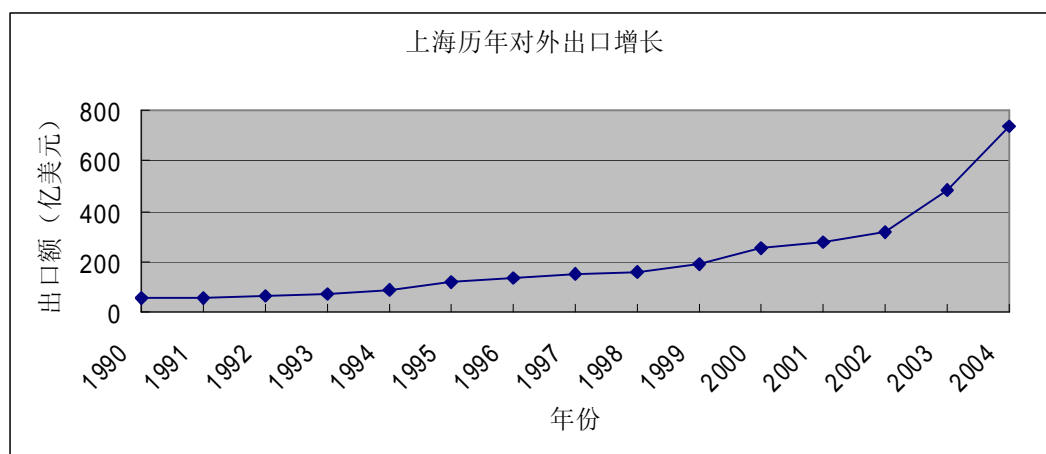


图1 上海出口贸易的增长

资料来源：上海统计年鉴2005。

上世纪90年代浦东开发开放以后，上海凭借在区位、工业基础、劳动力、市场等方面的优势条件，逐渐成为跨国公司进驻大陆的桥头堡。外资的进入对上海产业结构调整 and 升级起到了举足轻重的作用，同时也大大提升了上海对外贸易的结构和层次。

对比1997、2004两年上海主要产品进出口结构，可以反映出上海在国际劳动分工中地位的变化（表1）。1997年到2004年间，工业制成品的出口呈现增长的势头，占出口的比例从

94.4%上升到97.1%。在工业制成品中出口中，劳动密集型的服装及衣着附件业，纺纱、织物制成品及有关产品的出口比例从49.2%下降到15.6%，钢铁、化学品的出口比重也在下降，而属于技术密集型和资金密集型行业的机械及运输设备业产品出口从22.9%上升到57.3%，增加了34.4个百分点，其中办公用机械及自动数据处理设备增加了14.3个百分点。换言之，近年来上海工业产品出口的增加主要靠机械与运输设备产品，上海参与国际劳动分工个层次明显上升。

表 1 1997 - 2004 年上海市主要产品出口结构变化

	1997	2004	百分比的变化
一、初级产品	5.6%	2.9%	-2.6%
二、工业制成品	94.4%	97.1%	2.6%
服装及衣着附件	35.5%	11.2%	-24.3%
纺纱、织物制成品及有关产品	13.7%	4.4%	-9.3%
机械及运输设备	22.9%	57.3%	34.4%
办公用机械及自动数据处理设备	5.1%	19.4%	14.3%
电力机械、器具及其电气零件	11.7%	14.9%	3.2%
化学品	5.5%	3.9%	-1.6%
钢铁	7.5%	1.8%	-5.7%

资料来源：上海市统计年鉴，1999，2005。

### 3. 2 IT 产品出口迅速上升，但在全球高科技产业链中仍处于下游阶段

由于机电产品已经成为上海对外贸易的支柱力量，对机电产品贸易结构的分析，可以深入分析上海对外贸易的水平和揭示上海参与国际劳动分工的地位。2004 年上海市八类重点出口商品全年累计出口 269.36 亿元，占全市机电产品出口的比重为 56.3%。从产品类别看，IT 产品成为机电产品出口主力军，自动数据处理设备（以个人电脑为主）及零部件、集成电路及微电子组件、电视收音机及无线电信设备零部件分列前三位；无绳（移动）电话出口额也达到 13.12 亿美元，列机电产品出口第五位；另外音视频产品的录放像机及零部件列第八位，出口额达 6.88 亿美元（表 2）。

单从以上数据看，高科技产品在上海出口中已占有重要地位。在此，有必要引入产品内分工的概念。宁越敏（2004）指出当前国际劳动分工已从产业层次深入到产品层次——产品生产工序上的分工，提出在研究国际劳动分工时，除了产业层面的考虑外，还要深入到产业内部，从产品产业链角度考虑全球的劳动分工<sup>[10]</sup>。卢锋（2004）则从经济学的角度提出经济全球化的基本特征和成因之一就是特定产品生产不同工序或区段通过空间分散化展开成跨区或跨国性的生产链条或体系，从而使越来越多国家或地区企业参与特定产品生产不同环节或区段的生产或供应活动。他将此称之为“产品内分工”<sup>[11]</sup>。因此，从产品内分工的角度出发，可以比产品分工更清晰地显示一国或地区在国家劳动分工中的地位。

从价值链角度看，在产品内分工框架下高新技术产品的生产制造可分为上游生产（母板及中间投入品生产）和下游生产（终加工），越接近于上游的生产环节因其与技术研究的相关性强，从而增值能力就越强；接近于下游的生产环节因其与技术研究的相关性弱，从而决定了增值能力的有限性和在国际分工体系内的角色与地位的次要性及可替代性。如在集成电路的全球生产链中，美国控制着设计和生产设备的制造，台湾也从事集成电路的部分设计和订单接受及管理，而集成电路生产链中使用劳动力较多的制造、封装、测试几道工序则布局在上海及周边地区。

综合上海市机电产品的进出口情况，可以发现出口产品以自动数据处理设备（以个人电脑为主）及零部件居首位，而进口产品中电子元器件即集成电路、印刷电路等 IT 产品的核心部件遥遥领先，其进口额远大于出口额（表 2）。前者多为模块式产品的最终组装成品，其装配组装属于下游生产的终加工环节，需要大批非技术性熟练劳动力，属于典型的劳动密集型工序，该产品是上海出口贸易中份额最大的部分；而集成电路及其微电子组件、印刷电路都属于高技术产品内的核心技术产品，是计算机类产品和通信技术类产品的核心组件，属于价值链中的高增值环节。笔记本电脑的生产清楚地显示了上海在全球生产系统中的地位。2005 年，上海生产了近 2000 万台笔记本电脑，约占全球产量的三分之一。但这些笔记本电脑是台湾厂商以 OEM 形式为戴尔、惠普等品牌厂商生产的，上海和周边地区只是提供电脑的外部设备，而电脑所需的核心芯片及软件操作系统均依赖进口。因此，上海的 IT 产品的生产过程仍然以劳动力使用较多，知识含量较少的产品或产品生产环节为主。

表 2 2004 年上海市重点机电产品进出口情况表 单位：亿美元

产品名称	出口额	产品名称	进口额
自动数据处理设备及零部件	137.78	电子元器件	146.20
集成电路及微电子组件	61.77	自动数据处理设备及部件、零部件	77.90
电视、收音机及无线电信设备的零部件	16.23	汽车及零件（含关键件）	32.28
汽车零部件	15.02	计量检测分析自控仪器具	20.28
无绳（移动）电话	13.12	通断电路及保护装置	16.10
机械提升搬运装卸设备及零件	9.84	金属加工机床	11.65
船舶	8.71	蓄电池	8.86
录放像机及零部件	6.88	变压器及变流器	7.73

注：电子元器件包括集成电路及微电子及其零件、二极管、晶体管及类似半导体器件、印刷电路等。

资料来源：《上海对外经济贸易年鉴 2005》。

在全球化竞争激烈的世界市场和新的国际劳动分工中，国际制造厂商把传统产业部门与电子产业中下游生产线透过跨国空间生产网络，在全球寻求最佳资源配置。由于中国在大多数产品领域并不是技术策源地和控制、营销中心，与中国低成本劳动力的比较优势相对应，制造业的优势环节在于制成品生产和组装，出口贸易更多以劳动力密集型产品为主，即使是高技术产品在产品内分工框架下也是以出口高新技术产品劳动力密集型环节的产品为主（石菘、宁越敏，2006）<sup>[12]</sup>。因此，尽管 1990 年以来上海对外贸易结构发生了巨大变化，工业制品尤其是机电类产品逐渐成为了对外贸易的主要产品，反映了上海参与国际劳动分工地位的提升，但如果在产品内分工框架下分析上海机电产品的出口构成，它们或属于技术成熟的产品，或属于高科技产品生产链中劳动使用比较密集的部分，总体而言，出口产品结构的转型并没有真正改变上海在国际劳动分工中处于低端环节的地位。

### 3.3 从中国的经济中心迈向世界城市体系中的一员

1980 年代以来，世界城市或全球城市已日益成为学术界研究的热点。科恩是较早把跨国公司的经济活动和世界城市体系联系在一起思考的学者，认为新国际劳动分工是沟通两者的重要桥梁，全球城市被视为新的国际劳动分工的协调和控制中心（Conhen,R.B.,1981）<sup>[13]</sup>。弗里德曼和沃尔夫认为世界城市是世界经济发展的控制和服务中心，是跨国金融机构、跨国公司总部的集中地（Friedmann,J. and Wolff,G.,1982）<sup>[14]</sup>。此后，萨森提出了全球城市的研究框架（Sassen,S.,1991）<sup>[15]</sup>。泰勒认为以上研究忽略了城市之间的相互关系（Taylor,P.J.,1997），提出了“世界城市网络(world city network)”的概念，这是个由枢纽层、节点层、次节点层相互联结且相互锁定的网络结构(Taylor,P.J.,2004)<sup>[16、17]</sup>。

正是跨国公司把管理、销售、研发等核心部门以及高层次服务业留在了本国，才造就了

作为世界经济控制中心和支配中心的世界城市的出现。但最近十年来，上述情况正在发生变化。伴随跨国公司的全球扩张，为加强区域的管理能力、针对地方特点进行产品的开发，跨国公司中间层次的管理部门即地区总部数量不断增加，研发中心也出现了全球布局的发展趋势。而且，以金融机构为代表的相关服务业也出现了全球扩散。一些发展中国家抓住这一新的发展机遇，采取一系列鼓励政策，吸引跨国公司地区总部和研发中心的落户。

上海历来是中国的经济中心城市。但在1950—1970年代，由于中国实行计划经济，上海的城市功能退化为全国的工业基地（Ning,2001）<sup>[18]</sup>。1990年，上海提出建设国际经济中心城市的目标。从90年代中期开始，为促进上海功能的转型，上海市政府制定了相关政策吸引跨国公司地区总部、研发中心以及跨国银行进驻上海。2006年6月，经上海市政府认定的跨国公司地区总部的数量已达143家，跨国公司研发中心的数量达185家，而外资金金融机构的数量2005年也已达到123家（表3）。

表3 上海跨国公司机构数量的增长 单位：家

年份	跨国公司地区总部	跨国公司投资性公司	跨国公司R&D中心	外资金金融机构
2002.12	16	—	—	54
2003.12	56	90	106	89
2004.12	86	105	140	113
2005.12	124	130	170	123
2006.6	143	142	185	—

资料来源：上海市统计局 2003—2005 统计公报，2006 年数据引自《文汇报》2006 年 7 月 19 日第 1 版。

Knox和Agnew（1994）指出全球生产制造的国际空间布局与阶层网络具有下列几项特征：

（1）生产制造过程中有关高层管理的经济活动，集中在主要的世界城市中；（2）在核心国家的大型城市区域，以及新兴工业化经济体与某些边缘国家的首都城市，主要聚集中层管理与行政的经济活动；（3）涉及高科技的R&D与改革创新活动，则集中在核心国家；（4）先进的高科技产业的专业化生产区域，大部分仍集中在核心国家；（5）大批量的制造生产，则分散在核心国家的边缘区域和新兴工业化国家和其他边缘国家的大都市区域<sup>[19]</sup>。

就上海而言，不仅跨国公司地区总部、研发中心数量不断增加，而且本国大型企业总部、研发中心的数量也在增加，因此，上海已具有Knox和Agnew所说的（2）、（3）、（5）三个方面的部分功能，即作为跨国公司区域总部的中层管理控制功能和制造业基地的研发和生产制造功能。但由于上海尚缺少一定数量的位居世界500强的跨国公司总部、跨国金融机构总部以及基础研发的功能，距一流世界城市仍有一定差距。

#### 4 结论

经济全球化的进程使全球生产系统网络关系日益复杂化，不仅大批量的制造生产活动向发展中国家转移，而且出现了跨国公司管理、研发活动以及相关服务业向发展中国家转移，其后果是发展中国家的一些首要城市逐渐成为世界城市网络中的成员，而且在世界城市网络中的地位有从低层次向中间层次上升的趋势。

随着经济全球化对中国经济影响的不断加深，上海与世界经济体系的联系也日益密切，经济实力逐步提高，并逐步成为为世界市场服务的一个重要生产基地。但从总体上看，与第一层次世界城市的发展水平相比，上海仍存在相当大的差距。这种差距一方面表现为上海生产服务业的发展水平与世界城市相比还有较大差距，另一方面表现在上海的制造业，特别是IT产品的制造业还处于全球生产系统分工的较低层次。但上海的发展也有自身的有利条件，一是可以依托中国，特别是长江三角洲不断扩张的经济实力，二是上海本身拥有较为广阔的发

展空间和较高素质的人力资源。可以预见，伴随中国整体经济实力的不断上升，中国本土大型跨国公司的逐步崛起及其在全球的扩张，上海在世界城市网络中的地位也会进一步上升。

### 参考文献

- [1] Hirst, P and Zeitlin, J. (1991) "Flexible specialisation vs post-fordism: theory, evidence and policy implications", *Economy and society* 20(1):p1-56.
- [2] Hopkins, T.K. and Wallerstein, I (1986) "Commodity chains in the world-economy prior to 1800", *Reviews* 10(1):p157—170.
- [3] Gereffi, G. (1993) "Global sourcing and regional division of labor in Pacific Rim" In *What is a Rim? Critical Perspective on the Pacific Region Idea*. Edited by A.Kirlik. San Francisco: Westview Press.
- [4] Amin, A. And Thrift, N(1992) "Neo-Marshallian nodes in global networks". *International Journal of Urban and Regional Research* 16(4):p571-587.
- [5] Dicken, p. and Thrift, N. (1992). "The Organization of Production and the Production of Organization: Why business enterprises matter in the study of geographical industrialization". *Transaction of Institute of British Geographers* 17:p279-291.
- [6] Gereffi,G. (1992) "New realities of industrial development in East Asia and Latin America". In *State And Development in the Asian Pacific rim*, Edited by R.P.Appelbaum and J.Henderson. London: Sage Publications.
- [7] Gereffi,G. (1994) "The organization of buyer-driven global commodity chains: How U.S. retailers shape overseas production networks". In *Commodity Chains and Global Capitalism*. Edited by G. Gereffi and M.Korzeniewicz. London: Greenwood Press.
- [8] Dicken,P. (1998) *Global Shift*. London: Paul Chapman.
- [9] Chen, X. (1994) "The new spatial division of labor and commodity chains in the greater south China economic region". In *Commodity Chains and Global Capitalism*. Edited by G. Gereffi and M.Korzeniewicz. London: Greenwood Press.
- [10] 宁越敏 (2004) 外商直接投资对上海经济发展影响的分析 [J], 《经济地理》, 2期。
- [11] 卢锋 (2004) 产品内分工. *经济学 (季刊)* [J], 4 (1): 55 - 82.
- [12] 石蕊、宁越敏 (2006) 劳动力空间分工理论评述 [J], 《经济学动态》, 2期。
- [13] Cohen,R.(1981) The New International Division of Labour, Multinationa Corporations and Urban Hierarchy, in Dear, M. and Scott, A. eds.(1981).*Urbanization and Urban Planning in Capitalist Society*. London :Methuen.pp287-315.
- [14] Friedmann,J. and Wolff,G. (1982).World City Formation:An Agenda for Research and Action.*International Journal of Urban and Regional Research*,6(3):309-344.
- [15] Sassen,S. (1991) *The Global City*. Princeton:Princeton University Press.
- [16] Taylor,P.J.(1991)Hierarchical Tendencies amongst World Cities:A Global Research Proposal.*Cities*,14(6):323-332.

[17] Taylor, P.J. (2004) *World City Network: An Urban Global Analysis*. London: Routledge.

[18] Ning Yuemin (2001) Globalization and the sustainable development of Shanghai, in Fu-Chen Lo & Peter J. Marcotullio (edited), *Globalization and the Sustainability of Cities in the Asia Pacific Region*. Tokyo, United Nations University Press.

[19] Knox, P. and Agnew, J. (1994) *The geography of the world economy*. London: Edward Arnold.

## **The shifting function of Shanghai: a perspective from the global manufacturing system**

NING Yue-min, LI Jian

(The Center for Modern Chinese City Studies, East China Normal University, Shanghai 200062, China)

**Abstracts:** Firstly, this paper reviews the study progress of value chain and global manufacturing system, then summarizes the features of global manufacturing system by latest development of TNCs; Secondly, the paper describes the changes of Shanghai in the global manufacturing system according to changes of foreign trade structure since the 1990s, and proposes that upgrade of foreign trade structure haven't improved the status of Shanghai in the international division of labor. Finally, based on analyse to the gap and advantage of Shanghai to world cities, the paper suggests the external forces of globalization and internal force of localization are two major forces to drive Shanghai being world city.

**Keywords:** Global manufacturing system; Value chains; International division of labor; world city

收稿日期: 2006 - 09 - 20

基金项目: 教育部人文社会科学重点研究基地资助项目(04JJDZH003)

作者简介: 宁越敏(1954-), 男(汉族), 上海人, 华东师范大学教授, 博士生导师。